

**Kontaktieren Sie uns.  
Wir freuen uns auf Sie.**

**HPS Österreich Headoffice**  
Mariahilfer Straße 34  
A-1070 Wien

Tel.: +43 1 522 40 50-0  
headoffice@hps-training.com  
www.hps-training.com

# Präsentation & Rhetorik

Trainings, Coaching und Consulting  
in **Premium-Qualität.**



*” Sie glauben,  
dass man mit  
Präsentationen  
nicht verführen  
kann? Dann  
haben Sie  
einfach noch  
keine wirklich  
gute gesehen.*

**Guy Kawasaki**

*Autor, Key Note Speaker,  
Apple-Evangelist, Markenbotschafter*

## Inhalt



05

Editorial

07

So profitieren  
Sie von HPS

08

HPS Events – kurze Inputs mit  
maximalem Nutzen für Sie

11

HPS Präsentation und Rhetorik –  
Bestseller

12

HPS Präsentation und Rhetorik –  
Spezialtrainings



14

HPS Superkräfte  
gewinnen

17

Zahlen, die für  
HPS sprechen

19

Bessere  
Trainings



20

7 gute Gründe,  
bei HPS zu buchen

23

HPS Know-how  
für Ihren Erfolg

24

HPS  
Expertenteam

26

Trainingstermine  
2019





# Für mehr Überzeugungskraft

„If you can't explain it simply, you don't understand it well enough.“ An dieses Zitat von Albert Einstein glauben wir nicht. Unsere 28-jährige Erfahrung als Spezialist für Präsentation und Rhetorik zeigt, dass es von Vorbereitung und Methode abhängt, ob der Inhalt verstanden wird, und nicht vom Wissen der Vortragenden.

Der „**Fluch des Experten**“ besagt, dass Menschen, die sich mit einem Thema gut auskennen, häufig in ihren Vorträgen und Präsentationen langweilen. Zu hohe Detailtreue, zu viele Informationen und für die Zielgruppe irrelevantes Wissen ermüden das Publikum.

Bei uns lernen Sie, wie es besser geht. Wir haben für all Ihre Präsentations- oder Rhetorikherausforderungen ein passendes Training. Sie lernen, Ihre Story spannend zu erzählen, Medien richtig einzusetzen, vor Publikum souverän zu wirken und in spontanen Situationen schlagfertig und gelassen zu reagieren. **HPS bringt Sie und Ihr Team weiter.** Überzeugen Sie sich. Buchen Sie beim Marktführer.

**PS: 94 % der führenden ATX-Unternehmen tun das auch.**

## 1. Platz

Seminaranbieter Ranking 2015–2018

Kategorie: Marketing und Sales,  
„Industriemagazin“-Umfrage



**Mag. Peter Hinterhölzl**  
Leitung Sales, Managing Partner  
**Dr. Schien Ninan**  
Training und Creative Director, Partner

*„Wir schätzen an HPS die hohe Professionalität und Expertise. Die Trainings sind in höchstem Maße praxistauglich.“*

**Birgit Höttl**  
Head of The Mondy Academy  
**Mondi Group**

## So profitieren Sie von HPS

### Einzelpersonen

Sie lernen in unseren öffentlichen Trainings gemeinsam mit Menschen aus unterschiedlichen Branchen und aus allen Hierarchieebenen.

**Ihr Vorteil:** Sie lernen neue Perspektiven und Organisationen kennen, kommen aus Ihrer üblichen „Unternehmensrolle“ heraus und erweitern Ihr Netzwerk.

### Teams

Sie buchen ein Training aus unserem Portfolio, speziell für Ihr Team, maßgeschneidert und an Ihre Unternehmensbedürfnisse angepasst. Termin und Ort bestimmen Sie.

**Ihr Vorteil:** Ihr Team bearbeitet unternehmensspezifische Themen und Herausforderungen. Gleichzeitig dient das Training dem Teambuilding und bietet Ihren Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern einen vertraulichen Rahmen.

### HR-Verantwortliche

Sie bekommen mit HPS einen erfahrenen und sicheren Kooperationspartner, der Sie bei Ihrer Personalentwicklung und der Auswahl der passenden Trainings unterstützt.

**Ihr Vorteil:** Sie sparen durch unsere lückenlose Vorbereitung Zeit und sichern den Erfolg Ihrer Maßnahmen durch unsere Abschlussberichte und Feedbacks.

### Executives

Sie haben keine Zeit, um ein Seminar zu besuchen, oder Ihr Thema ist noch „top secret“? Sie bekommen zu 100% individuellen Service mit unserem Executive Coaching.

**Ihr Vorteil:** Sie bearbeiten mit uns Ihren konkreten Fall und stellen sicher, dass Ihr nächster Auftritt ein Erfolg wird. Rasch, individuell, diskret und wirkungsvoll.



#### Kontaktieren Sie uns.

Wir beraten Sie gerne bei der Auswahl und Organisation der passenden Trainings.

#### **Mag. Elke Flux**

Kundenberatung  
+43 1 522 40 50-0  
elke.flux@hps-training.com





## HPS Events – kurze Inputs mit maximalem Nutzen für Sie

### HPS Impulse

3 Stunden Know-how kompakt

Sie erfahren Neues zu den Themen **Pitch-Präsentation**, **Storypresenting®**, **rhetorische Power** und wie Sie **Entscheidungsträger überzeugen**.

Unsere Impulse sind auch firmenintern möglich. Wir kommen mit spannenden Inputs zu Ihnen. Termin und Inhalt bestimmen Sie.

### Kostproben

1 Tag – 3 Highlights

Verschaffen Sie sich an einem spannenden Tag umfassendes Spezialwissen, treffen Sie interessante Menschen und profitieren Sie von unserem erprobten Praxis-Know-how.

Gemeinsam mit unseren Schwesterunternehmen, **En GardE Verhandlungstraining** und **Intomedia Medientraining**, zeigen wir Ihnen Ausschnitte aus unseren Trainings.

### HPS Lab

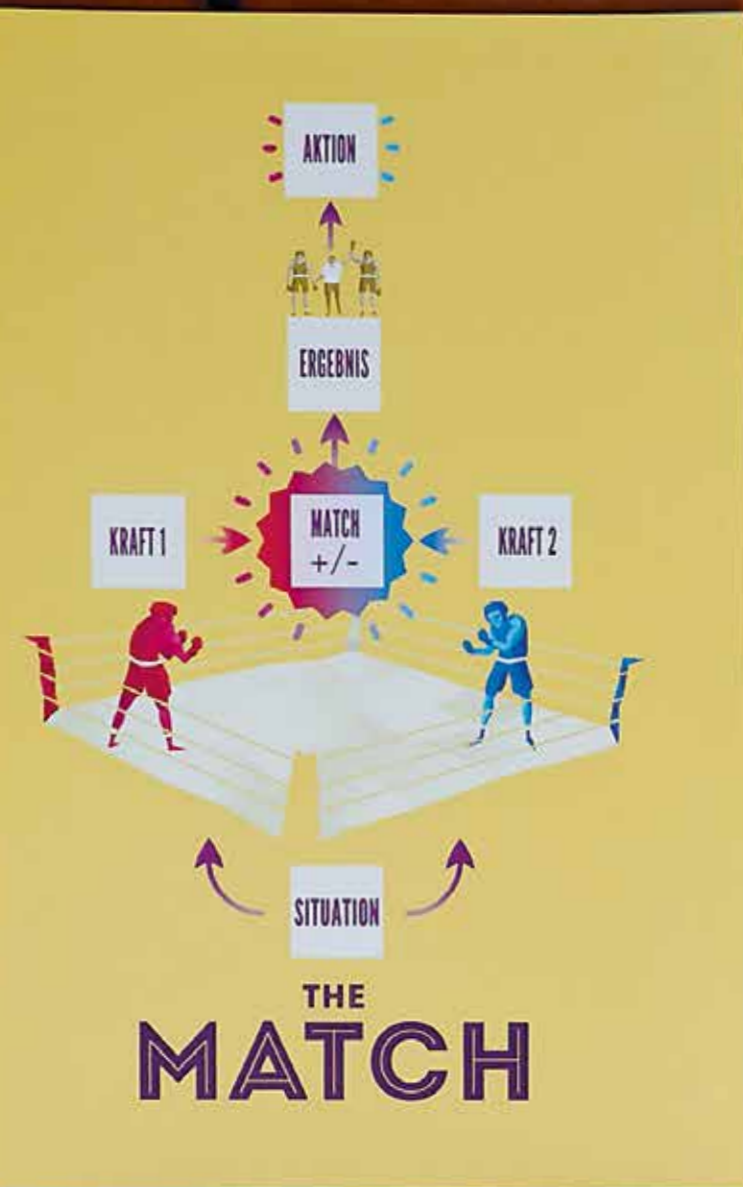
Kurzworkshops für HR-Verantwortliche

Lernen Sie die besten Tools aus unseren Trainings kennen. Gemeinsam mit unserem Expertenteam **arbeiten Sie an Ihren individuellen Herausforderungen im HR-Bereich**.

**Ihr Vorteil:** Sie treffen interessante Menschen, erweitern Ihr Netzwerk und holen sich praktische Inputs für Ihre persönlichen Themen.



Termine und Details  
finden Sie auf  
[hps-training.com/events](https://hps-training.com/events)



# HPS Präsentation und Rhetorik – Bestseller

*Unsere Trainings-Bestseller für die typischen beruflichen Alltagsbedürfnisse. Holen Sie das Beste aus sich heraus!*

## Besser präsentieren – wirksamer vortragen

Sie gewinnen Ihre Zielgruppe, transportieren Ihre Botschaften attraktiv und griffig und treten sicher und überzeugend auf.

**Sie wissen, dass Sie gut sind. Und beeindrucken mit einem souveränen Auftritt.**

## Die Rhetorische Kraftkammer®

Sie bleiben in Gesprächen schlagfertig und treffsicher. Ohne rettendes PowerPoint überzeugen Sie mit Ihrer Sprache und Ihrer Präsenz.

**Sie werden verstanden. Endlich!**

## Präsentieren in Meetings, Verkauf und Beratung

Sie präsentieren Ihre Inhalte am runden Tisch prägnant und wirksam und setzen selbstbewusst Ihr Thema durch.

**Der Zuspruch im nächsten Meeting ist Ihnen sicher.**

## Storytelling

Sie fesseln in Vorträgen und Meetings und erzählen Ihre Inhalte anhand einer spannenden und relevanten Story – frei und souverän, ohne Einsatz von Medien.

**Sie erzählen sicher und anregend. Alle hängen an Ihren Lippen.**

## Storypresenting®

Sie erfreuen Ihr Publikum mit einer glasklaren Logik und präsentieren auch trockene Themen spannend und eindrucksvoll mit PowerPoint und Co.

**Ihre Story schlägt ein. Ihre Slides überzeugen.**



Termine und Details finden Sie auf [hps-training.com/trainings](https://hps-training.com/trainings)



# HPS Präsentation und Rhetorik – Spezialtrainings

*Für spezielle Kommunikations- und Präsentationsbedürfnisse. Damit Sie in allen Situationen souverän und sicher wirken.*

## Meisterklasse

Sie wirken als Führungskraft im persönlichen Auftritt besonders überzeugend und zeigen ein klares Profil.

**Sie haben Ecken und Kanten? Setzen Sie diese ein!**

## Vortragstechnik für Trainer

Sie geben neben Ihrem eigentlichen Expertenjob in Trainings wertvolles Fachwissen klar und überzeugend weiter.

**Sie gewinnen in jeder Rolle.**

## Slides that win

Sie überzeugen mit zielgruppenrelevanten Inhalten, den richtigen Visualisierungen und Effekten.

**Sie bleiben eindrucksvoll in Erinnerung.**

## Genial einfach rechnen®

Sie visualisieren Geldfragen einfach mit Stift, Papier und Rechner und führen Ihr Gegenüber aktiv zur Lösung.

**Sie wirken als Berater bei Geldfragen stets souverän und sicher.**

## Effektive Businessmoderation

Sie begleiten sicher und gelassen Diskussionen und führen Teams zu Lösungen und Entscheidungen.

**Sie haben die Gesprächsrunde immer im Griff.**

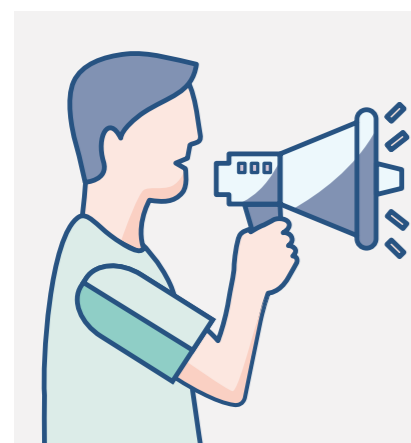


## Schlagfertigkeit

NEU

Sie reagieren souverän auf alle Angriffe und Einwände und haben immer eine gute Antwort parat.

**Sie sind nie wieder sprachlos.**



## Konfliktorientierte Kampfrhetorik

Sie gewinnen Respekt und Autorität, gehen mit Angriffen souverän um und erhöhen Ihre psychische Belastbarkeit.

**Sie lassen sich nie wieder sprachlich einschüchtern.**

## Prezi Intensiv-Workshop

Sie setzen Prezi gekonnt und professionell ein und präsentieren anders und kreativer als Ihr Mitbewerb.

**Sie übertreffen damit sogar PowerPoint.**

## Online präsentieren

Sie überzeugen virtuell in Webmeetings und Online-Konferenzen und aktivieren und gewinnen Ihr Gegenüber.

**Sie strahlen auch beim Online-Auftritt.**

## PowerPoint kurz und bündig

Sie kennen die Basics und beherrschen PowerPoint von Grund auf. Auch ohne Vorkenntnisse möglich.

**Sie erstellen Slides und Animationen wie ein Profi.**

## Gewinnend kommunizieren und überzeugen

Sie klären Konflikte, gestalten Beziehungen und führen schwierige Themen zu einem positiven Ergebnis.

**Sie sind die Rettung in der Not.**



Termine und Details finden Sie auf [hps-training.com/trainings](https://hps-training.com/trainings)



### Kontaktieren Sie uns.

Wir beraten Sie gerne bei der Auswahl und Organisation der passenden Trainings.

### Alexander Dietz

Kundenberatung  
+43 1 522 40 50-41  
[alexander.dietz@hps-training.com](mailto:alexander.dietz@hps-training.com)

# HPS Superkräfte gewinnen

	Souverän auftreten	Glasklare Strukturen erstellen	Begeisternde Storys entwickeln	Spontane Situationen meistern	Software beherrschen	Eindrucksvolle Folien designen	Medien professionell einsetzen
<b>HPS BESTSELLER</b>							
Besser präsentieren – wirksamer vortragen							
Präsentieren in Meetings, Verkauf und Beratung							
Die Rhetorische Kraftkammer®							
Storypresenting®							
Storytelling							
<b>HPS SPEZIALTRAININGS</b>							
Meisterklasse							
Vortragstechnik für Trainer							
Slides that win							
Powerpoint kurz und bündig							
Prezi Intensiv-Workshop							
Online präsentieren							
Genial einfach rechnen®							
Effektive Businessmoderation							
Schlagfertigkeit							
Konfliktorientierte Kampfrhetorik							
Gewinnend kommunizieren und überzeugen							

➔ Erfahren Sie mehr zu den Inhalten und vergleichen Sie unsere Trainings: [hps-training.com/trainings](https://hps-training.com/trainings)



*„Bei HPS kann ich mich darauf verlassen, dass unsere Leute ihre Fortbildungszeit sinnvoll nutzen und als qualitativ hochwertig wahrnehmen.“*

Mag. (FH) Teresa Hochedlinger  
Human Resource Management  
Österreich Werbung

## Zahlen, die für HPS sprechen

# 54.729

### Personen

54.729 Personen hat HPS bis heute dabei geholfen, das Beste aus sich herauszuholen.

# 28

### Jahre Erfahrung

Seit 28 Jahren unterstützt HPS Menschen dabei, auf der Bühne zu strahlen.

# 4x

### Bester Seminaranbieter

Zum 4. Mal in Folge wurde HPS 2018 bei der „Industriemagazin“-Umfrage als bester Anbieter im Bereich Marketing und Sales ausgezeichnet.

# 9

### Sprachen

HPS Tools und Methoden überzeugen in 9 Sprachen.

# 10

### Länder

HPS trainiert in 10 Ländern. Mit bewährter HPS Qualität – zuverlässig und sicher.

# 94%

### der führenden Unternehmen

Fast alle führenden ATX-Unternehmen buchen bei HPS.

# 53

### Trainerinnen und Trainer

53 zertifizierte HPS Trainerinnen und Trainer begleiten Menschen bei der Erreichung ihrer Ziele.



**Rüdiger Tesar**  
HPS Trainer

# Bessere Trainings

*Warum Sie vom Marktführer profitieren*

## Maximale Übungsintensität

Menschen ändern ihre Verhaltensroutinen am erfolgreichsten, wenn sie möglichst oft den Erfolg „neuen“ Verhaltens erleben. Unsere Seminare werden in der Regel von 2 Personen aus unserem Trainerteam begleitet. Dadurch stellen wir sicher, dass alle Teilnehmenden bis zu 100-mal video-kontrolliert auftreten können. Pro Training!

## Sie arbeiten mit DEM Spezialisten

Wenn Sie Zahnschmerzen haben, gehen Sie nicht zum Allgemeinmediziner, sondern zum Zahnarzt. Wenn Sie Ihre Präsentation und Rhetorik verbessern wollen, kommen Sie zu HPS. Weil Sie von uns Spezialwissen statt Allgemeinwissen bekommen.

## Praxistaugliche Tools

Alle Tools, die Sie im Training bekommen, sind 100 % auf Ihre Präsentations- und Rhetorik-situationen zugeschnitten. Schon während des Trainings arbeiten Sie damit an Ihren eigenen Themen. Nach dem Training lassen sich alle Tools einfach und schnell in Ihren Businessalltag integrieren.

## Diskrete Videoanalyse

Unsere Videoanalyse findet in einem vertraulichen Rahmen statt, nicht im Plenum. Parallele Video-stationen ermöglichen ein hohes Tempo und Analysen ohne Gruppendruck. Sie können alleine oder mit einem Coach im Nebenraum das Feedback in Ruhe nachvollziehen.

# 7 gute Gründe, bei **HPS** zu buchen

## 1

### **Sie bekommen, was Sie brauchen**

Sie profitieren von einer kompetenten und professionellen Beratung. Damit Sie nicht irgendein Training bekommen, sondern jene Lösung, die für Sie am besten passt. Zugeschnitten auf Ihre Bedürfnisse, in Form von Trainings, Coachings oder als Manufakturleistung.

## 2

### **Sie sparen wertvolle Zeit**

Den Großteil Ihrer Trainingsorganisation übernehmen wir. Sie sparen wertvolle Zeit durch unsere lückenlose Vorbereitung, wie z. B. strukturierte Fragebögen, Checklisten und Einladungsbriefe. Zusätzlich bekommen Sie Unterstützung bei der internen Vermarktung.

## 3

### **Ihre Firma ist in den besten Händen**

Sie buchen beim Spezialisten: Wir machen seit 28 Jahren, was wir am besten können. Qualitätsdenken steht dabei vor kurzfristigem Profitstreben. Damit garantieren wir Erfolg. 2018 wurden wir zum 4. Mal in Folge im „Industriemagazin“ zum besten Seminaranbieter gekürt.

## 4

### **Sie bleiben am Puls der Zeit**

Sie können sich darauf verlassen, dass Ihr Team immer auf dem aktuellen Stand präsentiert. Wir beobachten Innovationen, zukunftsweisende Trends und neue Stile für Sie und lassen diese in unsere Produktentwicklung einfließen.

## 5

### **Sie profitieren vom Fortschritt**

Sie können sicher sein, dass Ihre Mitarbeitenden unsere Trainings motiviert verlassen und sich, ausgerüstet mit praktischen Tools, auf die nächste Aufgabe freuen. Unser Trainerteam garantiert eine sichere Lernatmosphäre und einen wertschätzenden Umgang in der Gruppe.

## 6

### **Sie sichern Ihren Erfolg**

Durch die praxisnahen HPS Tools sichern Sie den nachhaltigen Erfolg der Trainingsmaßnahme. Alle Tools lassen sich schnell in den Businessalltag Ihres Unternehmens integrieren. Eine gemeinsame Nachbesprechung und unser Abschlussbericht geben Ihnen nach jedem Training wertvolles Feedback.

## 7

### **Ihre Arbeit wird anerkannt**

Ihr Team wird Ihnen dankbar sein. Denn Ihre Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter wissen ein hochwertiges Training zu schätzen. Die interne Anerkennung für die Auswahl und die Trainingsdurchführung ist Ihnen gewiss.





Mag. Anita Dall, MBA  
Produkt- und Qualitätsmanagement

# HPS Know-how für Ihren Erfolg

*Als Spezialist und Marktführer beschäftigen wir uns tagtäglich mit den Themen Präsentation und Rhetorik. Sie profitieren von unserem Know-how weit über unsere Trainings hinaus.*

## Blended Learning

Sie finden praxistaugliche Checklisten, Fragebögen und Tools auch nach dem Training auf unserer Lernplattform.  
[hps-training.com/lernplattform](https://hps-training.com/lernplattform)

## Know-how-Letter

Egal, ob Sie ein Training bei uns besuchen oder nicht. Unser Wissen ist für alle da. Mit unserem Know-how-Letter erhalten Sie regelmäßig aktuelle Tipps und Wissen. Kostenlos, 1-mal pro Monat in Ihrer Mailbox.  
[hps-training.com/know-how-letter](https://hps-training.com/know-how-letter)

## Manufaktur

Sie haben keine Zeit, ein Training zu besuchen? Ihr Thema ist noch „top secret“? Profitieren Sie von unserer Expertise, wir beraten und begleiten Sie bei Ihrem individuellen Projekt.  
[hps-training.com/manufaktur](https://hps-training.com/manufaktur)

## Stage Day

Vertiefen Sie Ihr Wissen. Nach Absolvierung eines internen Präsentationstrainings halten Sie eine Präsentation in Ihrer gewohnten Umgebung ab und erhalten direktes, persönliches Feedback von unserem Expertenteam.  
[hps-training.com/stageday](https://hps-training.com/stageday)

## Hochschultraining

Führungskräfte von morgen überzeugen schon heute. Unser exklusives Hochschultraining finden Sie an namhaften Universitäten und Fachhochschulen.  
[hps-training.com/hochschultraining](https://hps-training.com/hochschultraining)



# HPS Experten- team

*Unsere Trainerinnen und Trainer haben jahrelang Erfahrungen in der Wirtschaft gesammelt. Neben ihrem Präsentations- und Rhetorik-Spezialwissen zeichnen sie Praxisnähe und Kenntnisse in unterschiedlichsten Branchen aus.*



**Mag. Stefanie  
Bräuer-Veigel**



**Mag. Anita  
Dall, MBA**



**Ing. Thomas  
Kastner**



**DI Robert  
Lampl**



**Mag. Gerhard  
Moser**



**Dr. Schien  
Ninan**



**PhDr. Ferdinand  
Stürgh, MSc, MAS**



**Rüdiger  
Tesar**



**Ing. Bernhard  
Deimel**



**Tasha  
Faltys-Linden, BA**



**Rainer  
Haberl**



**Mag. Brigitte  
Thornely**



**Mag. Alexander  
Vladorchuk**



**Mag. (FH) Oliver  
Yeoh**



**Mag. Robert  
Hackner**



**Andreas  
Hettich**



**Mag. Peter  
Hinterhölzl**

# Für Ihre Planung: Trainingstermine 2019

→ Unsere Trainings sind auch zu Ihrem **Wunschtermin** und auf **Englisch** buchbar. Alle aktuellen Daten finden Sie hier: [hps-training.com/termine](https://hps-training.com/termine)

	JAN	FEB	MÄR	APR
<b>HPS BESTSELLER</b>	Besser präsentieren – wirksamer vortragen	28.–29.	20.–21. (EN)	25.–27.
	Präsentieren in Meetings, Verkauf und Beratung		13.–15. 25.–26. (EN)	
	Die Rhetorische Kraftkammer®		04.–05. 06.–07. (EN)	09.–11.
	Storypresenting®		20.–21.	
	Storytelling			10.–11.
<b>HPS SPEZIALTRAININGS</b>	Meisterklasse		12.–13.	
	Vortragstechnik für Trainer			25–26.
	Slides that win		21.	
	PowerPoint kurz und bündig		20.	
	Prezi Intensiv-Workshop			11.
	Online präsentieren			
	Genial einfach rechnen®			
	Effektive Businessmoderation			27.–28.
	Schlagfertigkeit			
	Konfliktorientierte Kampfrhetorik			26.–28.
	Gewinnend kommunizieren und überzeugen			25.–26.

MAI	JUN	JUL	AUG	SEP	OKT	NOV	DEZ
07.–08.	04.–05. (EN) 12.–14.	16.–17.		11.–12. 18.–19. (EN)	07.–09.	05.–06. (EN) 12.–13.	09.–11.
08.–09.		23.–25.		30.–01.10. (EN)	14.–15.		
20.–21. (EN)	4.–6.		05.–06. 20.–21. (EN)		14.–16. 16.–17. (EN)	13.–14.	10.–12.
			07.–08.			19.–20.	
			08.–09.			27.–28.	
07.–08.					02.–03.	13.–14.	
				16.–17.			
23.				10.	23.		
22.					22.		
						07.	
	17.–18.				30.–31.		
14.–15.							
	05.–06.			25.–26.		27.–28.	
15.–16.				18.–19.			
				10.–12.		26.–28.	
	03.–04.			23.–24.		25.–26.	