



EINLADUNG

HPS-Kostproben – Highlights aus unseren Trainingsklassikern

Wir laden Sie herzlich ein, das erfolgreichste Präsentationstraining im deutschsprachigen Raum live zu testen. Seit 25 Jahren konzentriert sich HPS konsequent auf „Präsentation & Rhetorik“ und trainiert diese Expertise in 6 Ländern, in 4 Sprachen.

Erleben Sie an einem spannenden Tag aus Teilnehmersicht zwei HPS-Seminarklassiker und überzeugen Sie sich selbst von Qualität, Methodik und Übungsintensität der HPS-Trainings.

Sie gewinnen auf jeden Fall:

Profi-KnowHow für Ihre eigenen Präsentationenaufgaben

Einblick in die HPS-Methodik (maximale Übungsintensität durch Trainer-Duo und separate Videoanalyse)

Entscheidungssicherheit für Ihre Trainingsplanung

und mit etwas Glück:

das Begleitbuch „Sicher präsentieren – wirksamer vortragen“

einen HPS-Remote-Presenter

Termine	24.09.2010	Stuttgart	Steigenberger Hotel Graf Zeppelin	70713 Stuttgart, Arnulf-Klett-Platz 7
	30.09.2010	Hamburg	Sofitel	22087 Hamburg, Alter Wall 40
	28.10.2010	Frankfurt	Sheraton Offenbach Hotel	63065 Frankfurt/Offenbach, Berliner Str. 111
	09.11.2010	Düsseldorf	Hotel Nikko	40210 Düsseldorf, Immermannstraße 41
Beginn	09:30 Uhr , Mittagsbuffet, Kaffeepausen, Ende ca. 17:45 h			
Schutzgebühr	€ 75,00 inkl. MwSt.			
Leistungen	Teilnahme Seminarveranstaltung, Mittagsbuffet, Kaffee, 2 Tagungsgetränke			

Kostprobe 1



Präsentieren am Runden Tisch Selling to Groups

Die dialogorientierte Präsentation vor Kleingruppen am Konferenztisch verlangt andere Werkzeuge als die klassische Vortrags-Präsentation im Stehen: Vom Start weg flexibel auf individuelle Interessen der Zuhörer eingehen, heterogene Bedürfnisse befriedigen und gleichzeitig das Präsentations-Ziel im Auge behalten – wichtige Anforderungen an einen Präsentator in diesem Szenario. Das einzige Training dieser Art im deutschsprachigen Raum!

Zielgruppe

Führungskräfte, Consultants, Vertriebsmitarbeiter, Projektspezialisten, die Ideen und Leistungen im kleinen Entscheidungskreis „am Konferenztisch“ präsentieren und/oder verkaufen.

Dauer der Kostprobe: 3 Stunden

Dauer des Originaltrainings: 3 Tage

Kostprobe 2



Sicher präsentieren – wirksamer vortragen Effective Business Presentations

Eine professionelle Präsentation rückt die Interessen der Zuhörer in den Vordergrund, vereinfacht komplizierte Informationen und bringt Inhalte gut visualisiert und prägnant auf den Punkt. Ein sicherer, engagierter Auftritt und der souveräne Umgang mit den (Hi-tech) Medien sind dabei absolute Voraussetzung für den Erfolg. Wenn dann die Fragerunde nach dem Auftritt auch rund läuft, ist der Präsentationserfolg vorprogrammiert. Klingt leicht? Ist es auch – mit dem richtigen Intensiv-Training!

Zielgruppe

Führungskräfte, Vertriebsmitarbeiter, Fach- und Projektspezialisten, Stabsmitarbeiter

Dauer der Kostprobe: 3 Stunden

Dauer des Originaltrainings: 3 Tage

So melden Sie sich an

online www.hps-training.de/öffentliche Trainings/Kostproben

E-Mail frankfurt@hps-training.de mit dem Betreff „Kostproben“
Sie erhalten dann unser Anmeldeformular per Fax oder per E-Mail

Ausführliche Infos zu HPS und zu den Trainingsinhalten finden Sie unter:
www.hps-training.de

Die Kapazität ist begrenzt, deshalb sind nur 2 Anmeldungen pro Firma möglich. Bei Nichterscheinen oder kurzfristiger Absage ab 7 Tage vor Beginn fällt eine Stornogebühr in Höhe des Teilnahmebeitrags an. Sollten Sie den Termin nicht selbst wahrnehmen, können Sie die Einladung an eine interessierte Führungskraft aus Personal oder Marketing/Vertrieb übertragen. Keine Barauszahlung.

EUROPE'S MARKET LEADER IN PRESENTATION SKILLS TRAINING

AUSTRIA - GERMANY - HUNGARY - RUSSIA - SWITZERLAND - UKRAINE



HPS Deutschland GmbH

Schulstraße 43
D-65795 Hattersheim

Tel. +49 - 6190 - 9928 - 50
Fax +49 - 6190 - 9928 - 55

frankfurt@hps-training.de
www.hps-training.com