

## Top Executives' Specials mit Emil Hierhold

### Kommunikation ist Chefsache: Inhaltlich am Punkt, persönlich überzeugend!

Aussagen und Auftritte der obersten Führungsebene beeinflussen die Wahrnehmung des Unternehmens von innen und von aussen, geben Orientierung, entscheiden Projekte und formen Arbeitsklima und Corporate Identity. Wirkungsvolle Kommunikation muss einfach, interessant und glaubwürdig sein - gerade unter extremen Belastungen. Hierhold kennt Umfeld und Bedingungen der Executives und gibt punktgenaue Unterstützung:

### 1. Executive Coaching

Für den überzeugenden Auftritt mit nachhaltiger Wirkung



#### Ihre Situation

- Ein wichtiger Vortrag oder eine kritische Präsentation stehen bevor
- Eine Gruppe Stakeholder muss überzeugt oder motiviert werden
- Sie wollen in einem Hearing Ihre Position auf den Punkt bringen
- Sie möchten Ihr kommunikatives Potential voll ausschöpfen

#### Das Angebot:

- Im persönlichen Coaching rasch die Lösung finden
- Eine einfache, verständliche und glaubwürdige „Story“
- Prägnante Botschaften („Messages“), die hängen bleiben
- Logische Argumente, eine klare Struktur, einleuchtende Slides
- Passende Auftrittstechniken, die Ihnen Kraft und Ausstrahlung geben

#### Das Ergebnis: Überzeugende Wirkung und weniger Stress

Sie gehen mit der Sicherheit in Ihren Vortrag, die nicht aus äußerlichen Schauspiel-Tipps kommt. Sie wissen, dass Ihr Inhalt die Zuhörer anspricht, dass Sie eine klare, gut unterstützte Story haben und sich Ihre Botschaften einprägen werden. In Summe: persönliche Präsenz, die überzeugt. Und Ihr kommunikatives Potential wurde nebenbei aktiviert.

### 2. Strategische Unternehmens-Kommunikation

Wichtige Projekte vom Start weg richtig kommunizieren



#### Die Herausforderung:

- Klarheit in einer komplexen Situation, z.B.
- der Eintritt in einen neuen Markt
- eine Änderung der Organisation, Fusionen, Übernahmen...
- ein großes Projekt, das von allen getragen werden muss
- Hier muss die Führung klare Signale senden, verständliche Visionen vermitteln, Zuversicht geben.

#### Das Angebot:

Hierhold bringt die Sache auf den Punkt. Wichtige Situationen brauchen **die richtige „Geschichte“**! So eine „Story“ ist einfach, interessant für die Zielgruppe und daher glaubwürdig. Sie ist Startpunkt des Agenturbriefings, Pressearbeit und Präsentationen. Hierhold schält das Wesentliche heraus, entwickelt die Kern-Story gemeinsam mit der Unternehmensführung, begleitet das Projekt und betreut wichtige Auftritte einzelner Executives.

#### Das Ergebnis:

Mit dem richtigen Start-Punkt fällt alles leichter. Die Konzentration auf die Kern-Story bündelt Energien, verhindert Missverständnisse und spart Zeit und Geld. Und alle Stakeholder tragen dieselbe Botschaft weiter.

## Top Executives' Specials mit Emil Hierhold

### 3. Seminare & Workshops:

#### Praxisorientiertes Training für kleine und exklusive Gruppen

Bücher und Vorträge geben Anregungen, ein Coaching unterstützt die Problemlösung – aber nur ein Workshop oder Seminar vermittelt und optimiert Fähigkeiten. Hier erlernen Sie nicht nur die „Technik“ der professionellen, zeitsparenden Vorbereitung und des persönlichen Auftritts, hier bekommen Sie (meist videogestütztes) Feedback und konkrete Empfehlungen, die auf Ihre Persönlichkeit abgestimmt sind. Sie definieren Teilnehmerkreis, Lernziele, Ihre Zeitressourcen – und einen Wunschtermin. Bei Emil Hierhold haben Sie die Sicherheit, genau das zu bekommen, was für Sie (oder Ihre Gruppe) wichtig und richtig ist, um die Überzeugungskraft zu steigern.

### 4. Vorträge (Keynote-Speeches) und Impulse (Kurzreferate)

Wirkungsvoll auftreten lernt man nicht durch Zuhören. Aber ein Vortrag kann aufrütteln, inspirieren, oder einfach auf hohem Niveau unterhalten. Dafür hat Hierhold ein umfangreiches Repertoire für alle möglichen Zielgruppen und Anlässe - von 45 Minuten bis 3 Stunden zu den Themen „Überzeugungskraft – Persönliche Präsenz – Präsentation – Kommunikation – Verkauf“.

### 5. Feedback per Präsentations-Ferndiagnose: klar, konstruktiv, persönlich

#### Ihre Anforderung:

- Sie sind ein erfahrener, erfolgreicher Kommunikator, aber Sie wissen: Wer nicht wächst, bleibt zurück.
- Sie wollen endlich einmal ein ehrliches, ungeschminktes Feedback zu einem Vortrag oder einer Präsentation UND konkrete Tipps, wie Sie Ihre Wirkung steigern können (inhaltlich und persönlich).
- Sie wollen Termin- und Reisemühen (und Kosten!) vermeiden, z.B. weil Ihr Standort weit von Wien entfernt ist.

#### Die Lösung:

Sie lassen eine (echte!) Präsentation oder einen Vortrag aufzeichnen und senden das Video an HPS. Emil Hierhold analysiert Ihren Auftritt - Aufbau, visuelle Hilfsmittel, persönliche Wirkung (Stimme, Gestik, Mimik ...) oder was immer Sie speziell interessiert. Ihr Feedback erhalten Sie persönlich, je nach Wunsch schriftlich, in Form einer Videobotschaft oder in einem Telefongespräch.

Mit minimalem, exakt planbarem Aufwand erhalten Sie einen konzentrierten Wachstums-Impuls, den Sie bei Ihrer nächsten Präsentation in Ihren persönlichen Überzeugungserfolg umsetzen.

### 6. Präsentatissimum®: Präsentations-Privatissimum für die erste Führungsebene

1-Tages-Workshop in einer hochkarätigen Kleinstgruppe (max. 3 Personen - Termine auf Anfrage)



#### Prof. Dr. Emil Hierhold

war viele Jahre in führenden Positionen für Marketing und Verkauf in österreichischen und multi-nationalen Konzernen tätig. Er ist Gründer von HPS, Lehrbeauftragter an einigen Universitäten/ Fachhochschulen und Autor mehrerer Fachbücher. Alle Trainings **deutsch und englisch!**

**Hierhold**  
STRATEGIC MESSAGES  
PERSONAL PRESENCE

#### Kontakt:

Elisabeth Schurad  
Tel. +43 - 1 - 522 40 50 - 41  
elisabeth.schurad@hps-training.com