

## **Online-Absolventen-Befragung**

März 2010

### **Der Fragebogen**

#### **1. Wie sehen Sie die Gesamtqualität des HPS-Präsentationstrainings heute?**

- > Ausgezeichnet
- > Sehr gut
- > Gut
- > Befriedigend
- > Genügend
- > Nicht Genügend

#### **2. Wie hoch war aus Ihrer Sicht der Praxisanteil im Training?**

- > 80 - 100%
- > 60 - 80%
- > 40 - 60%
- > 20 - 40%
- > 0 - 20%

#### **3. Wie hoch war aus Ihrer Sicht die Arbeits-Intensität im Training?**

- > sehr hoch
- > hoch
- > mittel
- > niedrig
- > zu wenig

#### **4. Was stört Sie bei Präsentationen Anderer am meisten (Mehrfachnennungen möglich)**

- > Das Ziel des Präsentators ist nicht klar erkennbar
- > Kein Nutzen für die Zuhörer vorhanden
- > Keine Logik und kein roter Faden
- > Zu viel Information, dadurch schwer verdaubar
- > Zu lange Vortragsdauer, langweilig
- > Verwirrendes visuelles Material (Folien zu voll, etc.)

#### **5. Wie wichtig ist das professionelle Design von Folien?**

- > sehr wichtig
- > wichtig
- > mittel
- > wenig wichtig
- > unwichtig

#### **6. Haben sich Ihre Präsentationen durch das Training verbessert?**

- > Ja
- > Nein

**6a. Wenn ja, wo haben Sie sich persönlich verbessert? (Mehrfachnennungen möglich)**

- > Ich brauche weniger Zeit für die Vorbereitung.
- > Ich gehe besser auf die Bedürfnisse meiner Zielgruppe ein.
- > Ich kann meine Zielgruppe entlang dem roten Faden besser durch meine Präsentation führen.
- > Ich fühle mich sicherer bei meinem Auftritt.
- > Ich wirke überzeugender bei meinen Präsentationen.

**7. Haben Sie durch das HPS-Seminar ein Ziel erreicht, das Sie vielleicht sonst nicht erreicht hätten? (Mehrfachnennungen möglich)**

- > Ich habe aufgrund einer Präsentation einen Auftrag erhalten
- > Ich habe aufgrund einer Präsentation einen Karriereschritt gemacht
- > Ich habe einen Partner gewonnen
- > Ich habe ein Projekt durchgesetzt
- > Ich weiß nicht

**8. Hat ihr Unternehmen bisher von Ihrem Seminarbesuch profitiert?**

- > Ja
- > Nein

**8a. Wenn ja, versuchen Sie, den Nutzen des Seminars für Ihr Unternehmen in Euro auszudrücken (z.B. Zeitersparnis, gewonnene Projekte, abgeschlossene Geschäfte oder Kooperationen, etc.):**

- > 1.000,-
- > 5.000,-
- > 10.000,-
- > 20.000,-
- > 30.000,-
- > 50.000,- und mehr
- > keiner

**8b. Wenn keiner, warum nicht?**

**9. Wie wichtig ist Präsentation für Ihren beruflichen Erfolg?**

- > Sehr wichtig
- > Mittelmäßig, andere Bereiche sind wichtiger
- > Überhaupt nicht

**10. Wie wird sich aus Ihrer Sicht die Wichtigkeit von Präsentation für Ihren beruflichen Erfolg in der Zukunft entwickeln?**

- > wird wichtiger
- > bleibt gleich
- > wird weniger wichtig

**11. Würden Sie HPS weiterempfehlen?**

- > Ja
- > Nein

**11a. Wenn nein – warum nicht?**

**12. Gibt es zum Abschluss noch etwas, das Sie dem HPS-Team mitteilen wollen?**